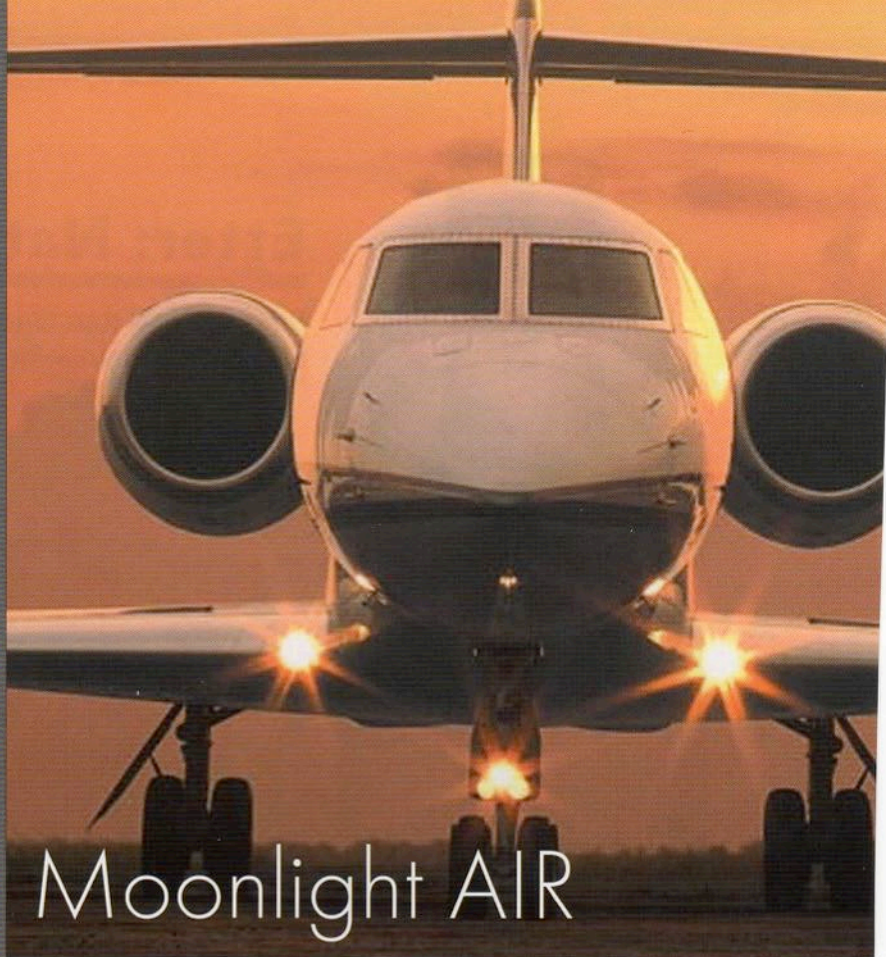


Das seit 2001 etablierte Schweizer Flug- und Reiseunternehmen Moonlight Air verbindet Freizeit und Business auf das Vorzüglichste mit dem besonderen komfortablen Vorteil, für alle Belange nur eine Ansprechperson zu haben. Unter dem Credo „THE NEW WAY OF FLYING – Luxus muss nicht teuer sein“ ist Moonlight Air in der besonderen Lage, mit Rundflug oder Privatjet, persönlicher Beratung und Exklusivität Ihre individuellsten Wünsche vollauf zu erfüllen.



Moonlight AIR

G+F, Hr. Paeßens: Herr Widemann, welchen persönlichen Bezug haben Sie zur Fliegerei und wie hat sich dieser Unternehmensbereich für Sie eröffnet?

Der persönliche Bezug zur Fliegerei entstand bei mir schon sehr früh, es war mit etwa fünf, sechs Jahren. Da gibt es ein interessantes Foto von mir in Lugano im Swiss Miniature. Ich stand dort als kleiner Junge neben einer MD-11 auf dem Vorfeld des nachgebauten Flughafens Zürich. Als ich das Flugzeug sah, wusste ich, dass ich ins Cockpit musste, ich muss fliegen. 15 Jahre später konnte ich mir den Traum erfüllen. Mit 20 Jahren habe ich fliegen gelernt. Dann kam der 11. September 2001 – ich hatte zwar die notwendigen Lizenzen, aber mit 9/11 erfolgte der Einbruch; viele erfahrene Piloten wurden entlassen. In der Folge gab es für junge Piloten keinen Platz und fast keine Perspektiven mehr. Mir blieb also nichts anderes übrig, als auf eigene Faust aktiv zu werden. Ich begann Rundflüge anzubieten, dazu kamen Taxi-Flüge innerhalb der Schweiz und ins nahe gelegene Ausland. Mit den Jahren habe ich

mir so ein weltweites Netzwerk aufgebaut. Mit der Zeit kamen auch Nachfragen für VIP- und Geschäftsflüge. Inzwischen organisiert Moonlight Air komplette Reisearrangements. Also nicht nur Flüge von A nach B, sondern auch Strandferien, Golfreisen, Yachtreisen. Und wenn jemand nur für einen Tag eine Yacht für sich und seine Geschäftspartner chartern möchte, dann machen wir das ebenfalls. Wir tun das Bestmögliche für die Zufriedenheit unserer Kunden – dazu gehören auch Buchungen von Hotels, Villen, Mietfahrzeugen, Limousinenservices und Helikoptertransfers.

G+F: Was macht Ihre Fluggesellschaft unverwechselbar im internationalen Marktumfeld?

Bei uns gibt es den „One Point of Contact“ Der Kunde hat für sämtliche Anliegen nur einen Ansprechpartner. Jemanden, der alles organisiert und für den Kunden zuständig ist. Der Kunde kann aus einer Flotte von 25 Flugzeugen das für sich geeignetste Flugzeug auswählen. Der zweite Punkt ist die persönliche Note, welche unser Unternehmen den Kunden entgegenbringt. Bei uns hat der Kunde ein Gesicht, er hat einen Namen und er hat Wünsche, die erfüllt werden möchten.

MOONLIGHT AIR

Moonlight Air, established in 2001, is the Swiss flight and travel enterprise with a superb combination of leisure and business and the special convenience of having just one person to approach for all your concerns. With its credo "THE NEW WAY OF FLYING – luxury can be affordable"* Moonlight Air is uniquely positioned to provide scenic tours, private jets, personal advice, exclusive service and to meet the most individual of requirements.



MOONLIGHT AIR

Основанное в 2001 году швейцарское авиа- и турагентство Moonlight Air успешно объединяет возможности для бизнеса и отдыха. Его преимущество – удобный принцип «одного окна», позволяющий клиенту обращаться со всеми вопросами к одному лицу. Верное своему кредо «роскошь не должна быть дорогим удовольствием», агентство Moonlight Air полностью учитывает Ваши индивидуальные пожелания.

G+F: Wie definieren Sie exklusive Dienstleistungskultur in Ihrem Segment?

Oftmals vertritt man die Meinung: Was nichts kostet, ist nichts wert. Das stimmt bei uns nicht. Wir haben für jedes Budget und jeden Wunsch ein geeignetes Flugzeug und ein faires Preis-Leistungs-Angebot. Wir haben Know-how, weltweite Kontakte und Partnerfirmen, von denen unser Kunde profitieren kann. Exklusivität muss nicht teuer sein, es kommt auf die kleinen Details an – weshalb ich wenn immer möglich auch selbst fliege. Der Kunde sieht, dass der Geschäftsführer nicht nur im Büro sitzt, sondern selbst auch Hand anlegt und den Kontakt zu seinen Kunden persönlich hält. Wir setzen alles daran, den Kunden zufriedenzustellen. Wir holen ihn auf Wunsch auch zu Hause oder im Geschäft ab – schliesslich soll man relaxt reisen können, denn entspanntes Reisen beginnt schon weit vor dem Flug.

G+F: Garantieren alle Flughäfen die Sie anfliegen, exklusive Bereiche?

Ja. Es sei denn, wir landen auf lokalen Flughäfen oder Kleinflugplätzen. Dies wird von vielen Kunden gewünscht, weil man dort



nicht lange Zeit am Boden warten muss. Der Kunde kann direkt vom Auto ins Flugzeug und vom Flugzeug ins Auto und weiter. Dies spart viel Zeit, und Zeit ist Geld. Unsere Kunden schätzen daher den Service, den Komfort und die Möglichkeiten, die unsere PC 12 bieten. Kein Jet der gleichen Grösse bietet mehr Luxus als die PC 12 und man kann damit auch auf Pisten von weniger als 700 Meter landen und starten. Genau das bringt den Kunden in Europa flexibel und schnell an sein Ziel.

G+F: Würden Sie uns zum Abschluss noch einen Einblick in Ihre unternehmerische Vision geben?

Wir sind daran, das Unternehmen zu vergrössern. Wir wollen die Wirtschaftslage für uns nutzen und Moonlight Air auch im internationalen Bereich mit neuen Möglichkeiten und Angeboten auf dem Markt festigen. Wie diese Pläne im Detail aussehen, möchte ich jedoch zum jetzigen Zeitpunkt noch nicht verraten.

MOONLIGHT AIR

**Business Flights,
Scenic Tours and Executive Travels**

Grabenstrasse 25 CH - 6340 Baar
Telefon +41 (0)41 7606061
Telefax +41 (0)41 7606011
E-Mail: info@moonlightair.ch
www.moonlightair.ch